

Zawód: TECHNIK HANDLOWIEC 522305

Kwalifikacje: A.22. Prowadzenie działalności handlowej

Aby brać udział w kursie i uzyskać zaświadczenie o ukończeniu kursu i świadectwo potwierdzające kwalifikację w zawodzie wystarczy mieć ukończone gimnazjum lub ośmioletnia szkołę podstawową .

Aby uzyskać tytuł zawodowy **technik handlowiec** należy mieć ukończoną minimum szkołę średnią oraz świadectwa potwierdzające kwalifikację **A.18.** i **A.22** Nie jest wymagana matura.

Nauka trwa 1 rok tj. 2 semestry. Zajęcia odbywają się w systemie zaocznym.

TECHNIK HANDLOWIEC organizuje działalność handlową w przedsiębiorstwie produkcyjno – usługowym i funkcjonowanie firmy handlowej; analizuje rynek pod względem oczekiwań i potrzeb klientów oraz ich zachowań rynkowych, bada możliwości wzrostu udziału firmy na rynku, wejścia na nowe rynki, w tym na rynki zagraniczne, identyfikuje bariery występujące w handlu, określa zasady i skuteczne formy marketingu; prowadzi negocjacje z dostawcami i odbiorcami w celu osiągnięcia jak najkorzystniejszych warunków zakupu materiałów i sprzedaży towarów oraz usług, analizuje skuteczność i efektywność sieci dystrybucji towarów i usług, koszty działalności handlowej.

PRACA: Najwięcej ofert pracy przeznaczonych jest dla przedstawiciela handlowego. Można też znaleźć zatrudnienie jako dystrybutor towarów, telemarketer, szef działu sprzedaży, dystrybutor towarów wśród większych klientów).

Plan nauczania		Liczba godzin w cyklu nauczania
Przedmioty w kształceniu zawodowym teoretycznym:		
1	Marketing w działalności handlowej	80
2	Język obcy w działalności handlowej	60
Łączna liczba godzin		140
Przedmioty w kształceniu zawodowym praktycznym		
1	Symulacyjna firma handlowa (OMZ 20h)	170
Łączna liczba godzin		170
RAZEM:		310
Praktyki zawodowe: 4 tygodnie (160 godzin)		