

Zawód: SPRZEDAWCA 522301**Kwalifikacje: A.18. Prowadzenie sprzedaży**

Aby brać udział w kursie i uzyskać zaświadczenie o ukończeniu kursu i świadectwo potwierdzające kwalifikacje w zawodzie wystarczy mieć ukończone gimnazjum lub ośmioletnia szkołę podstawową.

Aby uzyskać tytuł zawodowy **sprzedawca** należy mieć ukończoną minimum zasadniczą szkołę zawodową lub kurs kompetencji ogólnych na poziomie zasadniczej szkoły zawodowej.

Nauka trwa 2 lata tj. Zajęcia odbywają się w systemie zaocznym.

SPRZEDAWCA organizuje zaopatrzenie i przyjmowanie dostaw towarów, sprawdza towary pod względem ilościowym i jakościowym, uiszcza należności za dostarczane produkty, przygotowuje produkty do sprzedaży, załatwia reklamacje zakupionych towarów, przyjmuje i rejestruje zamówienia na towary w hurtowniach, współpracuje w przygotowaniu oferty sprzedaży itp.

PRACA: Sprzedawca może być zatrudniony w różnych firmach handlowych na stanowiskach sprzedawcy lub magazyniera. Miejscem pracy sprzedawcy będzie zatem punkt sprzedaży detalicznej a także te miejsca, w których dokonuje się sprzedaży akwizycyjnej a w szczególności: hurtownie, punkty sprzedaży detalicznej, mieszkania, instytucje. Może również pełnić funkcję kierownika punktu sprzedaży oraz samodzielnie prowadzić własny sklep lub hurtownię.

Plan nauczania NAUKA TRWA 2 LATA		Liczba godzin w cyklu nauczania
Przedmioty w kształceniu zawodowym teoretycznym:		
1	Towar jako przedmiot handlu	50
2	Organizacja i techniki sprzedaży	60
3	Obsługa klientów	70
4	Przedsiębiorca w handlu	25
5	Język obcy w działalności handlowej	35
Łączna liczba godzin		240
Przedmioty w kształceniu zawodowym praktycznym		
1	Pracownia sprzedaży – zajęcia praktyczne	350
Łączna liczba godzin		350
RAZEM:		590
Praktyki zawodowe: 2 tygodnie (80 godzin)		